

# MEINE PASSION FÜR...DIAMANTHANDEL

Bei dem in Pforzheim ansässigen Familienunternehmen A. Gul KG dreht sich alles um Diamanten. Das Unternehmen ist ein bedeutender Diamanthändler in Deutschland, RJC-zertifiziert, Mitglied des World Diamond Councils (WDC) und Teilnehmer der Kimberley Process Task Force. Im Interview verrät Alexander Gul, warum der Diamanthandel seine Berufung ist, was es bedeutet, im eigenen Familienunternehmen zu arbeiten und vieles mehr.



**PJG: „Wie bist Du in den Diamanthandel gekommen und was macht diesen Beruf für Dich besonders?“**

**Alexander Gul:** „Ich bin die dritte Generation, die in unserem Familienunternehmen arbeitet, das mein Großvater in den 1960er Jahren in Deutschland gegründet hat. Davor war er in Israel als Diamantschleifer und Händler tätig. Mein Opa war ein großer Liebhaber von Diamanten - die Liebe dazu liegt bei uns in der Familie. Besonders macht diesen Beruf für mich, dass ich mit wertvollen und seltenen Produkten arbeite. Schön ist es, mit verschiedenen Kulturen international zusammen zu arbeiten. Unsere Geschäftsbeziehungen basieren auf Vertrauenswürdigkeit und Ethik. Auch die Tätigkeiten und Anforderungen entwickeln sich stetig weiter. So kommen mittlerweile moderne Technologien und Zertifizierungssysteme zum Einsatz, die eine digitale Nachverfolgbarkeit von Diamanten von der Mine bis zum vollendeten Schmuckstück ermöglichen. Das alles zusammengenommen macht den Diamantär zu einem anspruchsvollen, aber auch faszinierenden Beruf.“

**PJG: „Warum sind Diamanten Deine Leidenschaft, was fasziniert Dich an diesen und Deiner damit verbundenen Tätigkeit?“**

**AG:** „Mich faszinieren vor allem die unglaubliche Vielseitigkeit der Diamanten, die auf der Geologie und Mineralogie bzw. deren Qualitätsmerkmalen (4 Cs) beruht, sowie die einzigartige Ästhetik dieser Edelsteine. Mich reizen besonders die

fancyfarbenen Diamanten, wie zum Beispiel der historische Diamant „Dresdner Grüne“ aus dem Juwelenschatz August des Starken. Der größte geschliffene, von Natur aus grüne Diamant mit 41 Carat. Diamanten sind ein einfach ein unglaublich schönes Geschenk der Erde.

Im sehr dynamischen Diamantgroßhandel sind Fachwissen, Verhandlungsgeschick und ein gutes Gespür für den Markt erforderlich. Es kommt auf analytische Fähigkeiten und die Interaktion mit Menschen an. Mir sind persönliche Beratung und der dahinterstehende Service besonders wichtig.“

**PJG: „Gibt es ein besonderes Erlebnis oder einen einzigartigen Diamanten, an das bzw. an den Du immer wieder gerne zurückdenkst?“**

**AG:** „Unglaublich schön war es, als ich meinen ersten roten Diamant live gesehen habe. Diese Farbe, das Spiel mit dem Licht. So eine Schönheit hatte ich noch nie gesehen. Hier habe ich gemerkt, wie wundervoll die Welt der Diamanten ist.“

**PJG: „Welche Eigenschaften und beruflichen Qualifikationen braucht es, um in Deinem Bereich beruflich erfolgreich zu sein?“**

**AG:** „Die Industrie hat sich mittlerweile so verändert und damit auch die Ausbildung, das Management und die Strategien dahinter. Neben einer gemmologischen Ausbildung braucht es unter anderem Detailgenauigkeit für präzises Arbeiten, ein scharfes Auge, Kommunikationsfähigkeit, Neue Technologien und Marketing sind ebenfalls nicht wegzudenken. Und ganz wichtig: ethisches Verhalten. In unserem Beruf sind Integrität und Ehrlichkeit das A und O.“

**PJG: „Was macht die Arbeit in einem Familienbetrieb wie dem Euren so besonders?“**

**AG:** „Für mich ist es unglaublich schön, Privates und Geschäftliches verbinden zu können. Als Familie sind wir immer füreinander da und können so stärker zusammenwachsen.“

**PJG: „Gibt es ein persönliches Highlight für dich dieses Jahr?“**

**AG:** „Ja, mein persönliches Highlight ist mein Harvard OPM Programm. Dieses Wirtschaftsprogramm dauert insgesamt zwei Jahre. Gerade erst bin ich aus Boston zurückgekommen; es war eine inspirierende Erfahrung. Mit Harvard wird ein Kindheitstraum für mich wahr.“